

Título del proyecto:

RELACIÓN DE INVESTIGADORES INVOLUCRADOS:

Nombre:

Departamento:

Instituto de Investigación/Centro:

Relación contractual con U.Z. (Categoría profesional):

Teléfono / E-mail:

Nombre:

Departamento:

Instituto de Investigación/Centro:

Relación contractual con U.Z. (Categoría profesional):

Teléfono / E-mail:

Nombre:

Departamento:

Instituto de Investigación/Centro:

Relación contractual con U.Z. (Categoría profesional):

Teléfono / E-mail:

DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO (*) ()**

(*) *Explicación de manera clara y con una extensión máxima de 5 páginas, que permita una comprensión del problema técnico planteado y la solución del mismo, siguiendo las siguientes cuestiones:*

- *Describir en qué consiste*
- *Qué problema técnico resuelve*
- *Sector de la técnica a la que se refiere*
- *Estado de la técnica anterior: describir todo aquello que conocemos, los procedimientos o técnicas utilizadas hasta la fecha, los productos que hay en el mercado..., otros dispositivos que se ya se utilizan..., etc.*
- *Modo planteado de realización : ejemplo ilustrativo de lo que pretende realizarse*
- *Dibujos, esquemas, diagramas o fotografías... (si los hubiera)*

(**) *En cualquier caso, la Memoria del Proyecto deberá reflejar con claridad los siguientes puntos:*

- a) *Explicación del proyecto, prueba de concepto o prototipo, que se pretende financiar con la ayuda solicitada, identificando el punto de partida en el que se encuentra el proyecto.*
- b) *Definición del producto que se pretende obtener e identificación del mercado al que se dirige.*
- c) *Ventajas competitivas y diferencias que presenta respecto a las soluciones actuales disponibles en el mercado.*
- d) *Plan detallado de desarrollo del trabajo que incluya descripción de los distintos paquetes de trabajo así como los diferentes hitos y entregables que permitan evaluar el seguimiento del trabajo. Se incluirá un cronograma así como un presupuesto debidamente justificado.*

CUESTIONARIO A CUMPLIMENTAR

Cuestionario a cumplimentar (SI /NO, justificando brevemente la respuesta al final de cada pregunta, excepto en las preguntas 1,12,22 y 23 que deberá indicar una de las opciones propuestas):

1. Con el objetivo de obtener un primer producto comercializado basado en la invención, ¿en qué orden de magnitud aproximado se encuentra el capital total que todavía es necesario invertir en el proyecto?.

Hasta 50.000 Euros

Desde 50.001 Euros hasta 100.000 Euros

Desde 100.001 Euros hasta 1.000.000 Euros

Desde 1.000.001 Euros hasta 10.000.000 Euros

Más de 10.000.000 Euros

2. ¿Existe algún hito tecnológico importante a superar que sea diferente de la construcción de un prototipo o de la realización de pruebas en un modelo animal (por ejemplo, estudios de escalado industrial)?.

3. ¿Existe algún otro hito tecnológico importante a superar diferente de la construcción de un prototipo o la realización de pruebas en un modelo animal (por ejemplo, en proyectos bio, pruebas de toxicidad)?.

4. ¿Existe una demo básica de laboratorio que pueda demostrar que la invención funciona, o unas pruebas mínimas de eficacia en un modelo animal (en mamífero, aproximadamente 5-10 animales)?.

5. ¿Existe un prototipo funcional que sea una evolución (versión 2) de la demo de laboratorio indicada en la pregunta anterior (en bio, prueba de eficacia en número mayor a 10 animales)?.

6. ¿Posee el investigador y su grupo experiencia previa en transferencia, por medio de la realización de proyectos OTRI, o licencias a empresas ya firmadas?.

ANEXO II (MEMORIA DEL PROYECTO)

7. ¿Cuenta el grupo con los investigadores multidisciplinares necesarios para llevar a cabo todas las tareas necesarias hasta lograr un prototipo versión 2, así como los hitos tecnológicos necesarios y pendientes?.
8. ¿Dispone el grupo de la infraestructura necesaria para ejecutar todas las tareas necesarias para lograr un prototipo versión 2, así como los hitos tecnológicos necesarios y pendientes?.
9. ¿Dispone el grupo de tiempo suficiente para realizar todas las tareas necesarias hasta alcanzar un prototipo versión 2 (si la respuesta es NO, resulta necesaria la contratación de otros técnicos y/o investigadores)?.
10. ¿Estaríais dispuestos los investigadores a construir un prototipo (o pruebas en animales) sin contar con financiación para la contratación de personal extra?.
11. ¿Cuentan los inventores con socios industriales potencialmente interesados (existen contactos con empresas presumiblemente interesadas en apoyar el desarrollo de la invención)?.
12. ¿Cuántos años estima que pueden ser necesarios para iniciar la comercialización de un producto basado en la invención?.
- Hasta 3 años
De 4 a 7 años
Más de 7 años
13. ¿Esta tecnología supondría un aumento en el coste de producción del producto o proceso en el que pretende aplicarse (por ejemplo, es una mejora técnica pero aumenta el coste del proceso)?.
14. ¿Supone esta tecnología algún tipo de ventaja tecnológica o ambiental frente a las soluciones equivalentes que existen ya en el mercado?.
15. ¿Supone esta tecnología algún tipo de desventaja tecnológica o ambiental frente a las soluciones equivalentes que existen ya en el mercado (Por ejemplo, mejora la eficiencia en un proceso pero la hace más contaminante)?.

16. ¿Existen intermediarios, organismos o prescripciones presumiblemente obligatorias para autorizar la comercialización de la tecnología? (Ejemplo: agencias del medicamento para medicamentos de uso en humanos, Componentes contaminantes incorporados en productos,...).

17. ¿Es previsible alguna imposibilidad o dificultad a obtener una patente (ejemplo: software o razas animales, divulgación previa de la tecnología)?.

18. ¿Está la tecnología protegida por una solicitud prioritaria con opciones internacionales?.

19. ¿Da esta tecnología respuesta a una demanda de alguna empresa o sector empresarial, en relación a algún problema que todavía no ha sido solucionado, es decir, no se dispone en el mercado de soluciones alternativas a la que se plantea en esta invención?

20. ¿La tecnología se enmarca en un sector controlado por monopolios/oligopolios?.

21. Aunque soluciona un problema técnico, o supone una mejora a la tecnología existente, ¿hay disponibles otras soluciones, por diferentes que sean, en el mercado?

22. Margen de beneficio estimado por unidad de producto basado en la invención una vez iniciada la comercialización.

Alto (+30%)
Medio (10-30%)
Bajo (-10%)

23. Demanda prevista en orden de magnitud del producto/proceso una vez comercializado.

Alta (cientos de miles)
Media (miles o decenas de miles)
Baja (decenas o cientos)



Universidad
Zaragoza

**SEGUNDA CONVOCATORIA “VALLE DE LA MUERTE:
APOYO A PROYECTOS PREVIAMENTE A SU
COMERCIALIZACIÓN”**

ANEXO II (MEMORIA DEL PROYECTO)

24. ¿Es posible que el mercado se encuentre saturado de tecnologías alternativas a la que se presenta?.